



B-ressource
Cabinet de conseil en ressources humaines

Recrute pour son client :



DHOLLANDIA produit et commercialise une gamme complète de Hayons Elévateurs, avec des capacités de levage de 300 à 9.000 kg, qui se distingue par une qualité supérieure, des temps de montage réduits, une durée de vie accrue et une adaptation complète aux différents types de véhicules.

Dans le cadre d'un remplacement, DHOLLANDIA recrute un :

COMMERCIAL
Vente-Conseil-Expert

Basé en Région Lyonnaise
(69-63-42-43-01-39-38-73-74)
Lyon -Rhône Alpes – Auvergne

Basé en Home Office- Déplacements réguliers

Votre mission :

Rattaché au Chef des Ventes National, les missions du commercial sont les suivantes:

- Vous commercialisez l'ensemble de la gamme Dhollandia (hayons élévateurs+ Pièces de Rechange) ainsi que les différents services proposés par Hydroparts (rechanges multimarques-carte services assistance et formation),

- Votre travail d'analyse et de sensibilisation vous permet de développer vos clients : carrossiers, constructeurs, loueurs et autres garages grâce à un diagnostic précis des besoins et la formulation des solutions adéquates,
- Vous assurez l'entretien, le suivi commercial des clients « grands-comptes » (loueurs, distributeurs de pièces détachées) implantés sur votre région,
- Vous mettez en avant les nouveaux produits en coordination avec le responsable TPMR et les services techniques impliqués,
- Votre rôle couvre l'ensemble du cycle de vente en s'appuyant sur un commercial sédentaire (suivi des devis et des dossiers) et en collaboration avec un technicien itinérant.

Votre profil :

- De formation bac+2 à dominante commerciale, vous démontrez ses talents dans le secteur automobile (équipementier-industriel-constructeur..).
- Vous justifiez d'une expérience réussie dans la gestion de la relation Client en B to B et disposez d'une autonomie, d'une rigueur dans l'organisation de son travail ainsi qu'un sens développé du service client.
- Autonome, votre rigueur et votre organisation permettent de votre territoire de manière optimale (priorités- cohérence des RV).
- Vous identifiez les besoins grâce à votre écoute et les susciter en étant force de proposition.

Nous vous offrons

Une organisation à taille humaine bénéficiant d'une bonne notoriété et d'un savoir-faire technique reconnu.

Un salaire annuel à la hauteur des responsabilités

Merci de transmettre votre dossier de candidature (lettre de motivation et CV), en précisant votre rémunération actuelle et la référence COMDHOLLANDIA69 par courrier électronique à l'adresse suivante :

cschneider@b-ressource.com