

B-ressource

Cabinet de conseil en ressources humaines

Recrute pour son client :

Un Fabricant français incontournable de fenêtres alu et PVC auprès de professionnels : MPI (menuiseries, poseurs, installateurs) et négociants.

230 collaborateurs - 50 M€ de CA annuel

Un Responsable Régional des Ventes Ouest

(Domicilié en région Bretagne ou Pays de la Loire

Home office – Déplacements fréquents)

Missions

Rattaché au Directeur des Ventes National,

- Vous mettez en œuvre et réalisez, la politique commerciale définie avec la direction et adaptée à ses clients. (MPI et Négoces)
- Vous identifiez les clients importants et menez les négociations avec eux.
- Vous êtes responsable de la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs - CA +Marge (pérennité du portefeuille clients) sur votre territoire.
- Vous animez, formez et organisez l'activité de votre équipe (5 commerciaux itinérants) dans l'objectif d'optimiser les résultats.
- Vous analysez les résultats et prenez les mesures correctives nécessaires.
- Vous effectuez un reporting efficace au moyen d'outils CRM.

Profil

- De formation commerciale supérieure, vous justifiez d'une expérience réussie dans l'univers second œuvre-bâtiment auprès de grands comptes et/ou idéalement d'un premier pas dans le management.
- Vous vous positionnez en fédérateur pour votre équipe, en négociateur et en force de proposition pour contribuer à l'évolution de la gamme et des services.
- Vous êtes un négociateur convaincant tant dans l'engagement que dans le sens du résultat et vous êtes capable de développer certaines affaires en propre.
- Vous maîtrisez les aspects techniques de sa gamme et les impératifs du « sur mesure » pour la production.
- Des qualités relationnelles, de la pédagogie et de bonnes capacités analytiques sont nécessaires pour ce poste.

Nous vous offrons

Une structure à taille humaine et en pleine croissance avec un produit de qualité.

Une rémunération à la hauteur de vos responsabilités.

Véhicule de fonction – ordinateur – téléphone – connexion internet

Merci de transmettre votre dossier de candidature (lettre de motivation et CV), en précisant votre rémunération actuelle et la **référence DRROUEST** par courrier électronique à l'adresse suivante :

cschneider@b-ressource.com